

DOSSIER DE CANDIDATURE HOTEL D'ENTREPRISES.



Document confidentiel

Projet de Mr:

Activité :

Date :



LE CREATEUR :

ETAT CIVIL

Nom :
Prénom :
Date de naissance :
Lieu :
Adresse :

Ville
Téléphone :
Email :

SITUATION PROFESSIONNELLE

Vous êtes :

Salarié Indépendant Chef d'entreprise Retraité Etudiant Demandeur
d'emploi (depuis le :)

Quelle est votre formation ? (diplômes obtenus)

.....
.....
.....

Quelle est votre expérience professionnelle ?

.....
.....
.....
.....

Avez-vous suivi une formation dans le cadre de la création ? : Précisez la date et l'organisme ?

.....
.....
.....

SITUATION FINANCIERE :

Revenu professionnel :

Endettement mensuel personnel :



SITUATION FINANCIERE :

Revenu professionnel :

Endettement mensuel personnel :

LES ASSOCIES.

Nom :

Prénom :

Date de Naissance :

Formation :

Expérience professionnelle :

.....
.....
.....
.....

Rôle dans l'entreprise ?

.....
.....
.....
.....



LE PROJET

Pourquoi souhaitez-vous vous installer ?

.....
.....
.....
.....
.....

Quelle sera votre activité précise ?

.....
.....
.....
.....

Quel est votre secteur d'activité ?

Commerce/Négoce Services Bâtiment Industrie Autres

.....
.....

Description précise de votre produit :

.....
.....
.....
.....

Votre projet créera-t-il des emplois ? Combien ? A quelle échéance ?

.....
.....
.....
.....



L'ENTREPRISE

Nom de l'entreprise :

Date de démarrage prévue :

Surface souhaitée :

Autres besoins (électricité, assainissement) :

Forme juridique :

Raison sociale :

.....

.....

.....

.....



LE MARCHE

Votre marché est-il : Local Régional National International

Comment pouvez-vous définir votre marché ?

.....
.....
.....
.....

Quel sera le positionnement de votre produit ?

.....
.....
.....
.....

Quels sont les points forts et les points faibles de votre produit ou service par rapport à ceux de vos concurrents ?

.....
.....
.....
.....

Précisez les caractéristiques des principaux clients que vous pensez avoir ?

.....
.....
.....
.....

Avez-vous (ou l'un de vos collaborateurs), une expérience de la vente ? Dans quel domaine ?

.....
.....



LA STRATEGIE COMMERCIALE.

Comment allez- vous vous faire connaitre ?

.....
.....
.....
.....

Quels sont vos atouts par rapport à vos concurrents ?

.....
.....
.....
.....

Comment allez-vous les valoriser ?

.....
.....
.....
.....



LES FOURNISSEURS.

Quels sont vos besoins ?

.....
.....
.....
.....

Avez-vous identifiés vos fournisseurs ?

.....
.....
.....
.....

Comment les avez-vous connus ?

.....
.....
.....
.....

Quelles sont leurs conditions de ventes et de paiements ?

.....
.....



PLAN DE FINANCEMENT.

Bénéficiez-vous de soutiens financiers (banques, aides à la création, plan de reconversion...) ?

.....

.....

.....

.....

Prévisionnel

1) Plan de financement initial (en Kf/ht)

ACTIF		PASSIF	
Frais d'établissement		Capital social	
Investissement		Apports en compte courants d'associés	
Besoin de fond De roulement		Emprunt à moyen terme	
Stock			
Total actif		Total passif	



2) Plan de trésorerie prévisionnelle

Ce tableau chiffré en KE est établi sur les 12 premiers mois de l'activité.

Mois	jan	fev	mar	avr	mai	juin	juil	août	sept	oct	nov	dec
recettes												
Produits encaissés												
Apports associés												
emprunts												
TOTAL RECETTES(A)												
Dépenses												
Achats TTC												
Fonctionnement												
Impôts et taxes												
Salaires												
Charges sociales												
Tva à payer												
Remboursement d'emprunt												
investissements												
Divers												
TOTAL DEPENSES(B)												
SOLDE A-B												
Report mois précédent												
SOLDE CUMULE												



PLAN RDC

Document fait à :

Date :

Signature